

通話料 1,000円分の無料トライアル提供中！

同じ電話なら、一番安く機能も豊富なシステムへ

アウトバウンド営業特化の コールシステム「セールスダイヤル」



Sales DiAl

Sales DiAI

セールスダイアルの特徴



検索結果 13件

電話番号	架電先名称	架電回数	最終架電日	架電履歴	確度	次回架電日
0311112222	株式会社A	0		アポ確定	A	12月18日
0311112223	株式会社B	0		席を外しています…	B	12月19日
0311112224	株式会社C	0		全く関係がないの…	B	12月20日
0311112225	株式会社D	0		リソースがないの…	C	12月21日
0311112226	株式会社E	0		次回ぜひ話が聞き…	B	12月22日
0311112227	株式会社F	0		留守電	B	12月23日
0311112228	株式会社G	0		結構です	C	12月24日
0311112229	株式会社H	0		結構です	C	12月25日
0311112230	株式会社I	0		終日不在	C	12月26日
0311112231	株式会社J	0		考えていないので…	C	12月27日

01

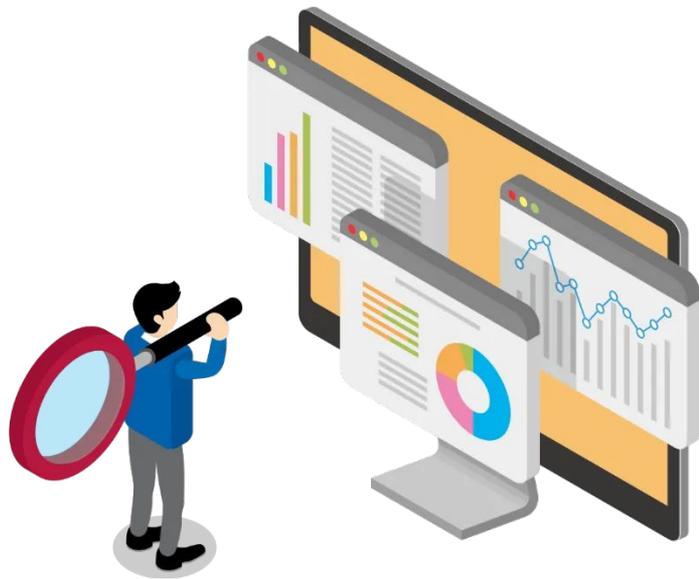
業界最安値で機能が豊富

✓ 月額料金も通話料も業界最安値で利用可能

✓ 架電効率を上げる豊富な機能

Sales Dial

セールスダイヤルの特徴



02

料金が明瞭で計算しやすい

- ✓ 月額費用は1ブース3,000円
- ✓ 通話料金: 1分3.8円

Sales Dial

セールスダイヤルの特徴



03

ブラウザにログインだけで利用可能

- ツールのインストール不要
- 最短3営業日で導入可能

📞セールスダイヤルの機能



オートコール



プレディクティブ



複数プロジェクト管理



録音



モニタリング



再コール設定



二段階認証



分析



架電結果の
エクスポート



リスト一括インポート



複雑な条件検索



その他標準機能

Sales DiAI

を導入するメリット

効率化



人材不足
解消



コスト
削減

増収化



架電業務
効率化



見込みの
視覚化

📞セールスダイヤルの導入効果

導入効果

01

アポ数が2倍以上になる架電効率へ！

- ✓ アポ数が2倍以上に
- ✓ スプレッドシートの顧客管理から脱却

導入前



- 架電数は1日50-100件程度…
- スプレッドシートでの顧客管理が煩雑…

導入後



- 導入後は1日の架電数が200件以上へ！
- 架電管理が楽になりアポ率も倍へ！

📞セールスダイヤルの導入効果

導入効果

02

プレディクティブ機能で発信件数数向上！

- ✓ 待機時間減少で発信数が増加
- ✓ 人数以上の発信が可能に

導入前



- 待機時間が長く、効率が悪い…
- 発信数が伸びない…

導入後



- 待機時間がほぼ0に！
- 人数以上の発信数でアポ数増加！

📞セールスダイヤルの導入効果

導入効果

03

リモートワーク対応でも現場を管理可能！

- ✓ 架電状況を常に把握
- ✓ リモートワークが可能に

導入前



- データは別々に管理…
- 会社で架電…

導入後



- 多数あるデータを1つのシステム内で完結！
- 場所を問わずに架電可能へ！

📞 料金比較

＼ 他社と比べてシンプルな料金体系 ／

	セールスダイヤル	G社	L社
1ブース 初期費用	¥5,000 → 2025年1月中の導入なら 無料	¥10,000	¥100,000
基本料金	¥5,000 → 2025年1月中の導入なら 無料	¥5,000	¥10,000
1ブース 料金	¥3,000	¥4,000	¥5,000
通話料金 固定電話(1分まで)	¥3.8	¥3.8	¥3.8

FAQ(よくある質問)

Q セールスダイヤルとはどんなサービスですか？

セールスダイヤルとは、発信効率とアポ率を最大化させるアウトバウンド特化のクラウド型コールシステムです。

Q セールスダイヤルの料金はいくらですか？

セールスダイヤルは1ブース当たり3,000円から利用可能です。ブース数は電話を掛ける方の数となります。

Q プレディクティブ機能とは何ですか？

プレディクティブ機能は架電リストへ多回線同時発信を行い、繋がった番号だけをオペレーターに転送する機能です。セールスダイヤルは最大2倍まで架電倍率を設定可能です。

Q 導入に必要なものは何ですか？

セールスダイヤルを導入前の準備物は①インターネット環境②PC ③ヘッドセットのみとなります。

☎ 導入の流れ

ご契約後
最短3営業日で
導入可能！

ご相談 

- ヒアリング
- ご提案
- デモのご利用
- 概算見積もり

ご契約内容の確認 

- 最終見積もり確認
- 契約書の確認

契約締結 

- お申込みフォームのご入力
- 本人確認書類のご提出
- 契約締結(電子契約)
- カード情報の登録

ご利用開始 

- システム発行
- 電話回線設定

今ならで通話料 1,000円分を→ **0円**でお試しいただけます！





まずは、通話料1,000円分の無料トライアルで業務効率化を体験

お問い合わせ

sales@salesdial.jp

ストリームワークス合同会社
〒154-0004 東京都世田谷区太子堂2-8-17-4F